

The image features a bright yellow background with several light-colored wooden blocks scattered across it. Each block has a simple black face with two dots for eyes and a curved line for a mouth. Most of the blocks have a downward-curving mouth, representing a sad or negative emotion. In the center, a magnifying glass with a black handle is positioned over a single block that has an upward-curving mouth, representing a happy or positive emotion. This visual metaphor suggests a focus on finding the positive amidst a sea of negativity.

Akquise & Verkauf

Coaching + Training on the Job

www.zweitmeinung.team



ZWEITMEINUNG

KLARHEIT BEI BUSINESS-ENTSCHEIDUNGEN



Gestatten: Fachmann für Akquise & Verkauf
Meine Mission: Mitarbeiter:innen fit für die Akquisition machen

Coaching + Training on the Job

Sie haben schon Erfahrungen in der Akquise und im Verkauf gesammelt und wollen noch erfolgreicher werden?

Dann gehen Sie mit uns in die Tiefe.

Sowohl unser Coaching als auch unser Training on the Job sind individuelle Intensivschulungen entweder in unseren Räumen oder direkt an Ihrem Arbeitsplatz.

Auf Wunsch begleiten wir Sie auch zum Kunden oder auf Ihrem Messestand.

Akquise-Training

- **Herausarbeiten Ihrer Kernkompetenz**
- **Finden und Definieren Ihres persönlichen „Elevator-Pitches“**
- **Gedankenspiele über Ihre Zielgruppe**
- **Bekennen zur richtigen Akquisestrategie**
- **Sensibilisierung zur Ansprache Ihrer Zielgruppe und Möglichkeiten dazu**

Training on the Job

- **Die zielführende Adressrecherche**
- **Organisation rund um die Akquise**
- **Multiplikatoren erkennen und ansprechen**
- **Telefontraining**
- **Kaltakquise vor Ort**
- **Vorortbesuche beim Kunden**
- **Kundenansprache auf dem eigenen Messestand**

MEHR ERFAHREN?



ZWEITMEINUNG

EINHOLEN!

Ihr ZWEITMEINUNGS-Experte ist Andreas Dengler



Mobil 0157 71484265
ad@zweitmeinung.team
www.zweitmeinung.team