



# Die 5 wichtigsten Punkte für erfolgreiches Personal Business Coaching

### Top 1 Legen Sie klare Ziele fest

Eigentlich eine Selbstverständlichkeit - trotzdem stelle ich diesen Punkt in relativ regelmäßigen Abständen immer wieder auf den Prüfstein, da es leicht passiert, dass man stark vom Tagesgeschäft belastet wird und dann über längere Zeit das Ziel aus den Augen verliert.

#### Top 2 Höchste Vertraulichkeit

Höchste Vertraulichkeit ist die Basis für jedes 1:1-Coaching. Selbst wenn man "nur eine Kleinigkeit" an andere weitergibt, ist die Basis für eine erfolgreiche Arbeit stark gefährdet oder sogar verloren. Wenn es z. B. für den Coach notwendig wird, mit anderen Führungskräften zu sprechen, so ist dies im Vorfeld und explizit mit dem Coachee zu besprechen und abzuklären.

# **Top 3** Förderung von Selbstreflexion und Erkenntnisse

Meine Absicht als Coach ist es, dem Klienten zu helfen, durch Reflektion und durch sinnvolle Fragen die richtigen Gesichtspunkte zu finden und diese dann im Kontext der Situation weiterzuentwickeln. Nur dann kann die Arbeit wirkungsvoll sein. Dies kann auch mit Hilfe von Beispielen von ähnlichen Situationen und deren Einschätzung des Klienten gefördert werden.

#### Top 4 Ausbauen der Stärken

Die Stärken des Klienten sind das Fundament für eine positive Entwicklung. Bei einem guten Start sollten die Stärken des Klienten genutzt werden und parallel dazu kann man neue Fähigkeiten z.B. durch Rollenspiele erlernen und festigen und dann zum Einsatz bringen.

# **TOP 5** Höchste Zuverlässigkeit ist Pflicht

Als Coach muss man 100% zuverlässig sein. Wenn man eine Vereinbarung mit dem Klienten getroffen hat, dann muss diese genau wie ausgemacht auch eingehalten werden. Dies ist eine wichtige Grundlage für ein vertrauensvolle Zusammenarbeit und auf dieser Grundlage wird sich eine erfolgreiche Entwicklung einstellen.

